

Inspiration & træning

Udvikling skaber salg

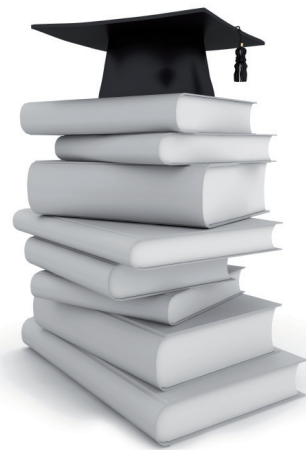
I disse tider er der mange, der går og drømmer om at sætte skub i salget. Men hvis du vil udvikle salget i din virksomhed, handler det ofte om, at du også skal udvikle dine og dine medarbejders salgskompetencer, hvad enten det er inden for de sociale medier, eller det er i forhold til salg i mere traditionel forstand.

Skab værdi og muligheder

Lige nu har store virksomheder verden over succes med at markedsføre sig i de sociale medier, f.eks. på Facebook. I USA er 54 af Fortune 100-virksomhederne på Facebook, og 29 af dem bruger Facebook som en aktiv ingrediens i deres marketing-mix. Din virksomhed kan også nyde godt af fordele som større kundelojalitet og øget salg ved at være en aktiv spiller på Facebook. Det handler bare om at komme i gang og holde 'kedlen i kog'. Med den rette viden, inspiration og træning inden for de sociale medier og salg kan du skabe stærkere resultater i din virksomhed.

konXions uddannelser i salg og kommunikation

Har du lyst til at udvikle dine og dine medarbejders kommunikations- og salgskompetencer og skabe stærkere resultater i din virksomhed, kan konXion tilbyde de værktøjer og den ekspertise, der skal til. Vi udbyder to typer forløb.



konXion åben uddannelse. Løsningen for dig, som ønsker at udvikle dine kompetencer inden for salg og kommunikation. Vi arrangerer åbne forløb, hvor vi uddanner dig og dine kollegaer i aktuelle emner inden for Facebook, og salgsforløb i mere traditionel forstand.

konXion tilpasset uddannelse. Løsningen er skræddersyet til din organisation og jeres behov inden for salg og kompetenceudvikling. Vi underviser dig og dine kollegaer i effektiv anvendelse af Facebook og hertil målretter vi forløb for eksempel aktionsorienteret salg og mersalg. Her laver vi typisk træningsforløb, hvor et af målene er at skabe energi og idéer til udvikling på præcis de områder, hvor I har mest brug for det.

Vores uddannelseskoncepter er gennemtestet over en lang årrække, og de resultater, vi har skabt for vores kunder, taler for sig selv. Se vores referencer og læs mere om aktuelle uddannelsesforløb på www.konxion.dk

Sæt skub i salget

Hvis du og dine medarbejdere har mod på, og lyst til at få tilført ny energi og nye salgskompetencer, så ring eller skriv til enten Thomas Thomsen på 31 48 08 58 / tth@konxion.dk eller Jørn Ræbild på 61 66 76 00 / jr@konxion.dk

- > Energi, idéer og fomyelse
- > Unik viden og kompetence
- > Gennemtestet koncept
- > Udvikling af dit brand
- > Vær aktiv og i front
- > Styrk din kundelojalitet
- > Skab stærkere salg



[kån'nek'sjån]